

GLASS SKIN

PROGRAMME DE FORMATION

2 JOURS (14 HEURES)

Le Rituel Glow Haut de Gamme pour Élever Votre Expertise

Un soin ultra-tendance qui combine rituels coréens & technologies esthétiques pour offrir un effet peau de bébé irrésistible à vos clientes.

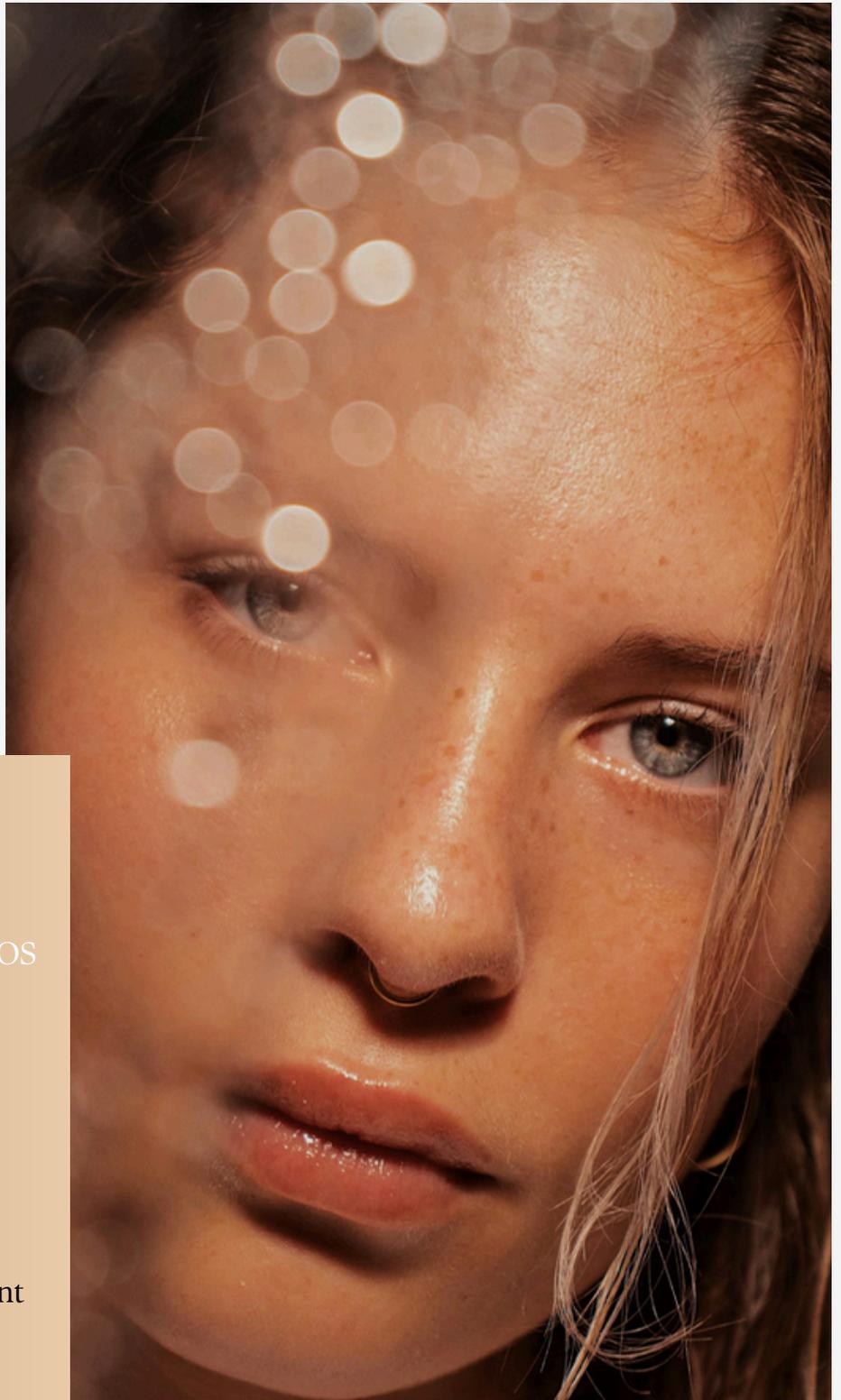


SAOUSSANE BEAUTY
Centre de formation

3 rue Henri Becquerel 59120 LOOS
07 69 16 76 43
saoussanebeauty@gmail.com
www.saoussanebeauty.fr

SIRET N° 825 054 935 00028

Enregistrée auprès du Préfet des
Hauts-de-France sous le numéro
32 59 11 815 59. Cet enregistrement
ne vaut pas agrément de l'Etat.





**CE N'EST PAS UN FILTRE...
C'EST LA PEAU APRÈS UN
GLASS SKIN FACIAL**

QU'EST-CE QUE LE SOIN GLASS SKIN ?

Le soin Glass Skin est un protocole visage inspiré de la cosmétique coréenne, qui vise à obtenir une peau ultralumineuse, lisse, rebondie et sans pores visibles, comme du verre.

Ce soin combine des techniques de nettoyage profond, des couches successives de soins hydratants (layering), des massages spécifiques, et l'utilisation d'actifs puissants comme l'acide hyaluronique, la centella ou la niacinamide. Il peut aussi intégrer des technologies modernes comme la LED ou l'oxygène.

C'est le soin "glowy" par excellence, à la fois tendance, instagrammable et redoutablement efficace.

Et la rentabilité ?

Le Glass Skin Facial n'est pas un soin comme les autres : c'est un véritable phénomène esthétique qui séduit autant par ses résultats visibles dès la première séance, que par son côté hautement instagrammable, parfait pour attirer une clientèle jeune, connectée et exigeante.

En 2025, être esthéticienne, ce n'est plus seulement proposer des soins classiques. C'est aussi savoir se démarquer, s'adapter aux nouvelles attentes, et proposer des protocoles innovants qui font parler de vous. Ce soin répond parfaitement aux attentes actuelles : résultat immédiat, visuel attractif, effet waouh garanti.

- 👉 Prix moyen en institut : 80 à 120 €
- 👉 Coût produit faible, rentabilité élevée
- 👉 Fidélisation + visibilité sur les réseaux assurées

C'est un soin qui attire, qui fait parler, et qui vous positionne comme une pro à la pointe du skincare : « *Proposer les soins que tout le monde cherche, c'est s'assurer de ne jamais manquer de cliente* »

Les chiffres ça parle beaucoup mieux,

COÛT DE LA FORMATION	650 €
INVESTISSEMENTS PRODUITS (40 SOINS)	250 €
INVESTISSEMENT MATÉRIEL	210 €
COÛT TOTAL DES INVESTISSEMENTS	1 110 €

TARIF MINIMUM CONSEILLÉ | 100 € (60 MIN)

100 € (TARIF D'UN SOIN) X 40 SOINS = 4 000 €

4 000 € - 1 110 € = **2890 € DE BÉNÉFICES**

TES INVESTISSEMENTS SONT RENTABILISÉS AU BOUT DU 11^e SOIN

Informations IMPORTANTE

PUBLIC VISÉ : Accessible uniquement à des esthéticiennes diplômées

PRÉ-REQUIS : CAP d'esthétique obligatoire pour pratiquer ce soin.

OBLIGATIONS RÉGLEMENTAIRES :
Aucune réglementation.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES À ATTEINDRE :

- Comprendre les origines coréennes et les principes clés de ce protocole tendance
- Identifier les bénéfices recherchés
- Maîtriser les étapes techniques du soin
- Intégrer des technologies modernes au protocole
- Adapter le soin à différents types de peau
- Mettre en valeur le soin en institut

NOMBRE DE PARTICIPANTS :

Les sessions de formation doivent être organisées pour une à deux personnes. Le but étant d'assurer des conditions optimales d'apprentissage et d'acquisition des compétences techniques et pratiques.

MODALITÉS DE LA FORMATION :

En présentiel.

DURÉE : 2 jours étalé sur 14 heures de formation

LIEU : En présentiel, les formations ont lieu au 85 avenue de la République 59160 LOMME.





TARIF : 650.00 € avec une prise en charge possible par le FAFCEA à hauteur de 35 €/h soit 490.00 € de prise en charge possible.

MODALITÉS DE RÈGLEMENT :

Le stagiaire s'engage à effectuer un premier versement d'un montant équivalent à 30 % du coût de la formation au terme du délai de rétractation en vigueur noté sur le contrat (14 jours). Le paiement du solde est effectué dans les 7 jours suivants, ou le premier jour de la formation.

MOYENS PÉDAGOGIQUES :

Pratique en duo ou sur modèle, sur table de massage, méthode active et participative (démonstration sur modèle et reproduction des apprenants).

Enseignement de la théorie.

MOYENS TECHNIQUES MIS À DISPOSITION :

Espace de formation, housses de table, linge (serviette, bandeau, plaid ..) machines, consommables et produits de soin
Support : livret de formation pédagogique, présentation diffusée en vidéo projection, tableau blanc

MOYEN D'ENCADREMENT :

Formation encadrée par la responsable de la formation, Soumeya AZOUGHAG.

DISPOSITIFS DE SUIVI DE FORMATION :

Test de positionnement ; Tout au long de la formation, la formatrice la compréhension et l'acquisition des connaissances de l'apprenant. Attestation de présence signée par demi-journée de présence.

MODALITÉS D'APPRECIATION DES RÉSULTATS :

Il sera demandé à l'apprenant d'évaluer la qualité de la formation à la fin de la formation à chaud. Et un questionnaire de satisfaction à froid, un mois après la fin de la formation.

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET VALIDATION DES ACQUIS :

Test de positionnement en démarrage de formation, évaluation théorique et évaluation pratique des acquis.

SANCTION, DOCUMENT REMIS :

A la fin de la formation et après évaluation des acquis, une attestation individuelle de formation ainsi qu'un certificat de formation nominatif est remis à l'apprenant.

ACCESSIBILITÉ HANDICAPÉE :

La formation théorique peut être étudiée pour être accessibles aux personnes handicapées. Quels que soient vos difficultés (lecture, compréhension, fatigue intellectuelle ou physique, handicap moteur ou mental) nous cherchons à nous adapter pour vous proposer des modalités pédagogiques facilitant l'adaptation des parcours au besoin de chacun.

Pour l'aspect pratique de la formation (apprentissage, massages), les possibilités sont à étudier en fonction du handicap.

LA FORMATRICE :

Soumeya AZOUGHAG, esthéticienne, experte peau et facialiste dispose de 7 ans d'ancienneté. Elle est spécialisée dans les soins de la peau avec une expertise dans le traitement de l'acné et des taches pigmentaires. Issue d'une reconversion professionnelle (anciennement Juriste Contentieux), elle dispose d'un CAP Esthétique, Cosmétique et Parfumerie et de 20 certifications en esthétique.

LES FINANCEMENTS ENVISAGEABLES :

FAFCEA sous réserve d'acceptation et à hauteur maximale de 35.00 € de l'heure ou CPF avec un tarif spécifique (en partenariat avec un organisme de sous-traitance). [Merci de nous contacter pour plus d'informations sur la mise en place d'un financement.](#)





ORGANISATION DE LA FORMATION

EN PRÉSENTIEL - Jour 1

LE MATIN | 9h00 à 12h30

- Tour de table : présentation des apprenants et de la formatrice
- Administratif (émargement - questionnaire préformation sur les attentes des stagiaires ainsi que leurs expériences professionnelles - test de positionnement)

MODULE 1 | Introduction au soin Glass Skin

- Qu'est-ce qu'un soin Glass Skin
- Quels sont les bienfaits du soin
- Pourquoi proposer ce soin en 2025 ?
- Précaution, contre-indication et hygiène

MODULE 2 | Philosophie et origines du Glass Skin

- Les bases de la K-Beauty
- Le layering coréen : l'art d'hydrater en profondeur
- Les ingrédients phares de la cosmétique coréenne
- Focus sur l'importance de l'éclat et de la texture de peau

MODULE 3 | Comprendre la peau pour mieux traiter

- Structure de la peau : épiderme, derme et barrière cutanée
- Le rôle de la barrière hydrolipidique dans l'éclat et la texture
- Principe d'absorption cutanée : comment la peau absorbe les soins
- Pourquoi le layering fonctionne : superposition et pénétration progressive
- Choisir les bonnes textures pour chaque étape (toner, essence, sérum, crème...)
- Quand et comment booster la pénétration (massage, chaleur, actifs, technologie)



MIDI | 12h30 - 13h30

Pause déjeuner. Accès à de nombreux commerces à proximité.

APRÈS MIDI | 13H30 - 17H00

MODULE 4 | Les étapes techniques du soin

- Le double nettoyage professionnel
- Exfoliation douce et respectueuse
- Application des produits en layering (toner, sérum, crème, SPF)
- Massage facial coréen : techniques pour booster l'éclat
- Le masque perfecteur : tissu, hydrogel, bio-cellulose...

MODULE 5 | Intégration des technologies modernes

- LED : principes, couleurs, bienfaits et protocoles
- Oxygénothérapie et infusion d'actifs
- Dermaplaning & alternatives pour lisser le grain de peau
- Microdermabrasion
- Utilisation d'outils (scrubber, gua sha, rouleaux, spatules, etc.)

TEST QCM SUR LA THEORIE

DÉMONSTRATION

La formatrice vous montre le soin complet sur un modèle. Possibilité de filmer au besoin.

QUESTIONS FRÉQUENTES SUR LE SOIN :

Comment répondre aux interrogations de clientes ?

IÈRE PRATIQUE SUR MODÈLE :

L'apprenant pratique un premier modèle sous la supervision totale de la formatrice.

Le modèle donne son ressenti sur la prestation pour permettre à l'apprenant d'améliorer ses gestes et son soin.

La formatrice remonte les points positifs, négatifs et points d'amélioration de ce premier entraînement à l'apprenant afin de lui permettre d'améliorer sa pratique.

Fin de journée : récapitulatif et questions



EN PRÉSENTIEL - Jour 2

LE MATIN | 9h00 à 12h30

- Tour de table : Retour sur la première journée de formation
- Administratif, QCM pour vérifier les acquis de la veille et révision du protocole de soin

MODULE 6 | Construction du protocole complet

- Protocole type Glass Skin - version cabine
- Personnalisation selon les types de peau
- Adaptations express et premium
- Précautions, contre-indications, hygiène

2^{ème} pratique sur modèle

MIDI | 12h30 - 13h30

Pause déjeuner. Accès à de nombreux commerces à proximité.

APRÈS MIDI | 13H30 - 17H00

MODULE 6 | Rentabilité et mise en place en institut

- Coût, prix de vente et rentabilité du soin
- Argumentaire client : comment vendre ce soin efficacement
- Créer des visuels percutants (avant/après, reels, stories)
- Fidélisation et programmes d'entretien

3^{ème} pratique sur modèle

FIN DE FORMATION

Révision générale

Recueil et échanges sur les diverses questions

Administratif (émargement - questionnaire de satisfaction, remise du certificat de fin de formation)

LES PLUS DE LA FORMATION

- 1** Session présentielle organisée pour maximum 4 personnes
Session organisée en individuelle ou en petit groupe pour un apprentissage sur mesure.
- 2** Formatrice et esthéticienne, les soins sont pratiqués sur modèles
Le soin est pratiqué par la formatrice dans son institut, elle dispose donc d'une expérience accrue dans la pratique du soin et les divers cas d'exception.
- 3** Pas d'affiliation de marque
La formatrice vous partage différents fournisseurs, à vous de choisir selon votre préférence et votre budget.
- 4** Prise de photos et vidéos pour vos réseaux
La formatrice se charge de vous filmer et de vous prendre en photos et vidéos durant la pratique de vos soins et de vous créer un contenu pour vos réseaux.
- 5** Formatrice passionnée
Votre esthéticienne est passionnée par son métier et adorer échanger sur son métier et sur les différents moyens de faire évoluer vos entreprises (nouveaux soins, conseils, communication)

“ LA FORMATION EST L'ESSENCE DE TOUT SUCCÈS ”

- Arnaud Boti -

Il est essentiel de se former continuellement afin de rester à jour avec les dernières tendances, techniques et technologies dans le domaine de l'esthétique. En vous formant régulièrement, vous allez pouvoir offrir à leur clientèle des services de haute qualité, personnalisés et innovants.

Cela permettra non seulement de **fidéliser votre clientèle actuelle**, mais aussi **attirer de nouveaux clients** à la recherche d'esthéticiennes compétentes et expertes.

Augmentez votre compétitivité sur le marché de l'esthétique et assurez la croissance de votre entreprise à long terme.

Informations et inscriptions par mail :
saoussanebeauty@gmail.com